

# Sales Management Center

Vom Lead bis zur Rechnung

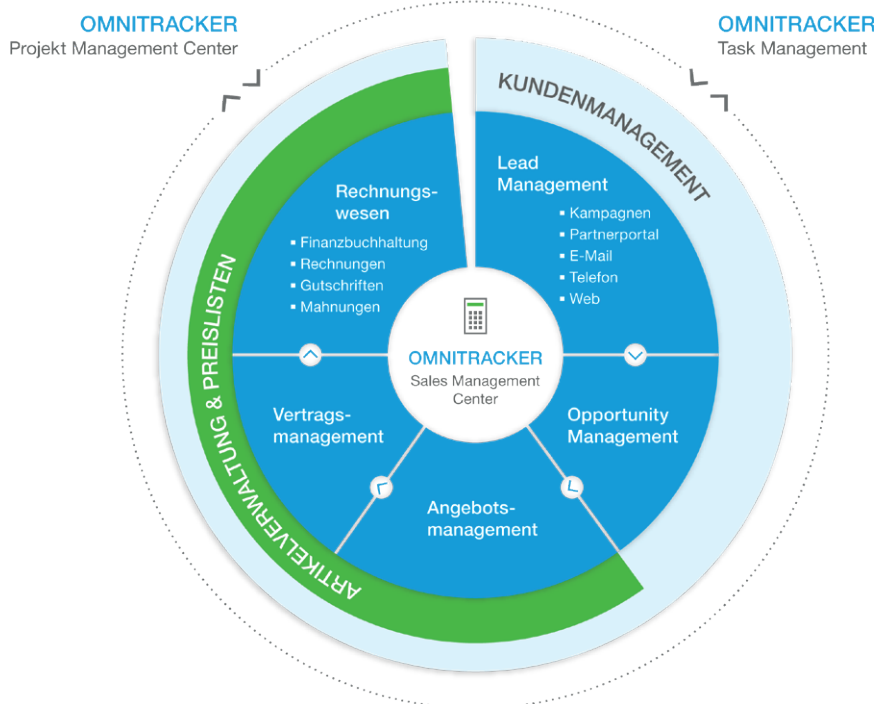
## Ihre Vorteile

- ✓ **Einheitliche Datenbasis:**  
Gesamte Kommunikation und Interaktion mit Interessenten und Kunden in einem Tool
- ✓ **Zentrales Vertriebsmanagement:**  
Vom Lead-Management bis zur Rechnungsstellung, immer mit den aktuellsten Kundendaten
- ✓ **Kampagnenunterstützung:**  
Planung und Durchführung von E-Mail-, Telefon- und Newsletter-Kampagnen
- ✓ **Aussagekräftige Reports:**  
Einfach auswertbarer Überblick über Vertriebsaktivitäten
- ✓ **Unterstützung des Vertrags- und Rechnungsmanagements:**  
Verträge und Auftragsbestätigungen, Rechnungen, Mahnungen und Gutschriften mit nur einem Klick

## Effizienz und Transparenz für Ihr Vertriebsteam

Das OMNITRACKER Sales Management Center unterstützt Ihren Vertrieb während des gesamten Verkaufsprozesses. Vom ersten Kundenkontakt bis zur Rechnungsstellung deckt das Programm alle Arbeitsschritte ab. Mit der gesamten Vertriebskommunikation und -interaktion auf einer Plattform stehen zu jedem Zeitpunkt immer die richtigen Informationen zur Verfügung, um optimal auf Kunden einzugehen. Außerdem lassen sich Salesaktivitäten strukturiert und effizient bearbeiten sowie einfach nachverfolgen.

Die Software assistiert zum Beispiel beim Erstellen von Preislisten, E-Mail- und Telefonkampagnen und dem Rechnungswesen. Durch vordefinierte und anpassbare Reports behalten Sie dabei immer den Überblick über alle wichtigen Zusammenhänge und KPIs.



## Features

A | B | C

**Automatische Anfragenerfassung und Klassifizierung**



**Wiedervorlagen und Kalendereinträge**



**Individuelle Angebotserstellung auf Knopfdruck**



**Schnittstellen zu anderen Abteilungen**



**Vertragsmanagement und Rechnungswesen**



**Aussagekräftige Reports**



## Unabhängige Lösungen

Vom kleinen Mittelständler bis zum Global Player: Wir unterstützen alle Unternehmen bei der Digitalisierung und Automatisierung von IT- und Non-IT-Services. OMNITRACKER wird in sämtlichen Branchen und Unternehmensgrößen eingesetzt. Dank unserer Erfahrung und Flexibilität bedienen wir alle Wirtschaftszweige sowie Nischenbranchen mit Individuallösungen.

## Wir sind für Sie da

Unser Consulting-Team berät Sie bei der Entwicklung und Durchführung Ihrer digitalen Projekte. Als erfahrener Software-Partner haben wir in über 750 in Betrieb befindlichen Produktivsystemen bereits mehrere Tausend Kundenprojekte durchgeführt. Mit diesem umfassenden Praxis-Knowhow unterstützen wir Sie bei allen Projektphasen: von der Bedarfsanalyse über die Implementierung bis hin zur Altsystem-Migration und Workflow-Optimierung – immer begleitet von unserem technischen Support. Unser breites Trainingsangebot sowie unsere Customizingschulungen und Online-Vorträge runden das OMNINET-Dienstleistungsportfolio ab.



## Über OMNINET

OMNINET mit Hauptsitz in Eckental bei Nürnberg und internationalen Niederlassungen ist Spezialist für ITIL®4-zertifizierte IT- und Enterprise-Service-Management-Software mit Fokus auf modellierbare Workflows und Prozessautomatisierung. Schnittstellen, BI-Reportings und modulare Applikationen erweitern den Funktionsumfang der Komplettlösung OMNITRACKER.

OMNINET ist nach ISO-Standard zertifiziert und liefert seit über 25 Jahren zertifizierte und preisgekrönte Softwareprodukte – 100 % made in Germany. OMNITRACKER ist die branchenunabhängige Softwarelösung für eine ITIL®4- und DSGVO-konforme Umsetzung individueller Digitalisierungsstrategien.

## Kontakt

**OMNINET Software-, System- und Projektmanagementtechnik GmbH**

Dr.-Otto-Leich-Straße 3  
90542 Eckental  
+49 (9126) 25 979-0

[sales@omninet.de](mailto:sales@omninet.de)  
[www.omnitracker.com](http://www.omnitracker.com)